

weem

BIENVENUE DANS LA
COMMUNAUTÉ **WEEM**





Sommaire

- 1 **Présentation de WEEM**
- 2 **Nos métiers / exemples de missions**
- 3 **Missions : mode d'emploi**
- 4 **Vie de la communauté**
- 5 **Partenariats et services**
- 6 **FAQ**

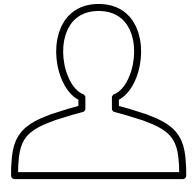
Présentation de WEEM

Créée en 2018 par des consultants indépendants issus du conseil en stratégie et management. WEEM est une plateforme de mise en relation de **consultants freelance de haut niveau** avec des clients entreprises de toute nature – grands groupes, start-up, fonds d'investissement, PME-ETI, cabinets de conseil – sur des missions stratégiques et opérationnelles.

WEEM n'est pas un simple prestataire, mais **le partenaire de confiance** de ses clients, ayant à coeur de garantir le succès de leurs projets structurants grâce à **un accompagnement sur-mesure**.

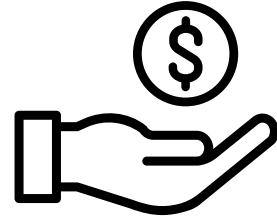
L'esprit WEEM, c'est être :

- Sérieux mais détendus, ouverts et à l'écoute de l'autre, faciles d'accès
- Légitimes dans notre métier mais capables de dire " je ne sais pas "
- Transparents et honnêtes



18 personnes

La team WEEM à tes côtés



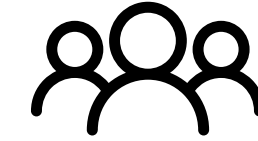
16 M€

Chiffre d'affaires en 2023



+800

Missions réalisées en 6 ans



4000

Talents dans la communauté

Notre ambition c'est :

- **Démocratiser le conseil de haut niveau, promouvoir et faciliter le quotidien des indépendants**
- **Être le leader et l'acteur de référence du conseil en stratégie et en management indépendant dans toute la France et à l'international**
- **Être la communauté de coeur des indépendants d'excellence**
- **Être le partenaire de confiance " top of mind " de nos clients sur leurs enjeux de ressources de haut niveau**

L'équipe WEEM



Leslie Garçon
Partner & Co-
founder



Aristide Varvounis
Partner & Co-
founder



Jean-Baptiste Hecquet
COO



Marilyn François
Talent & Community
Director



Christel Franco
RAF



Yvone Branco
Head of Staffing



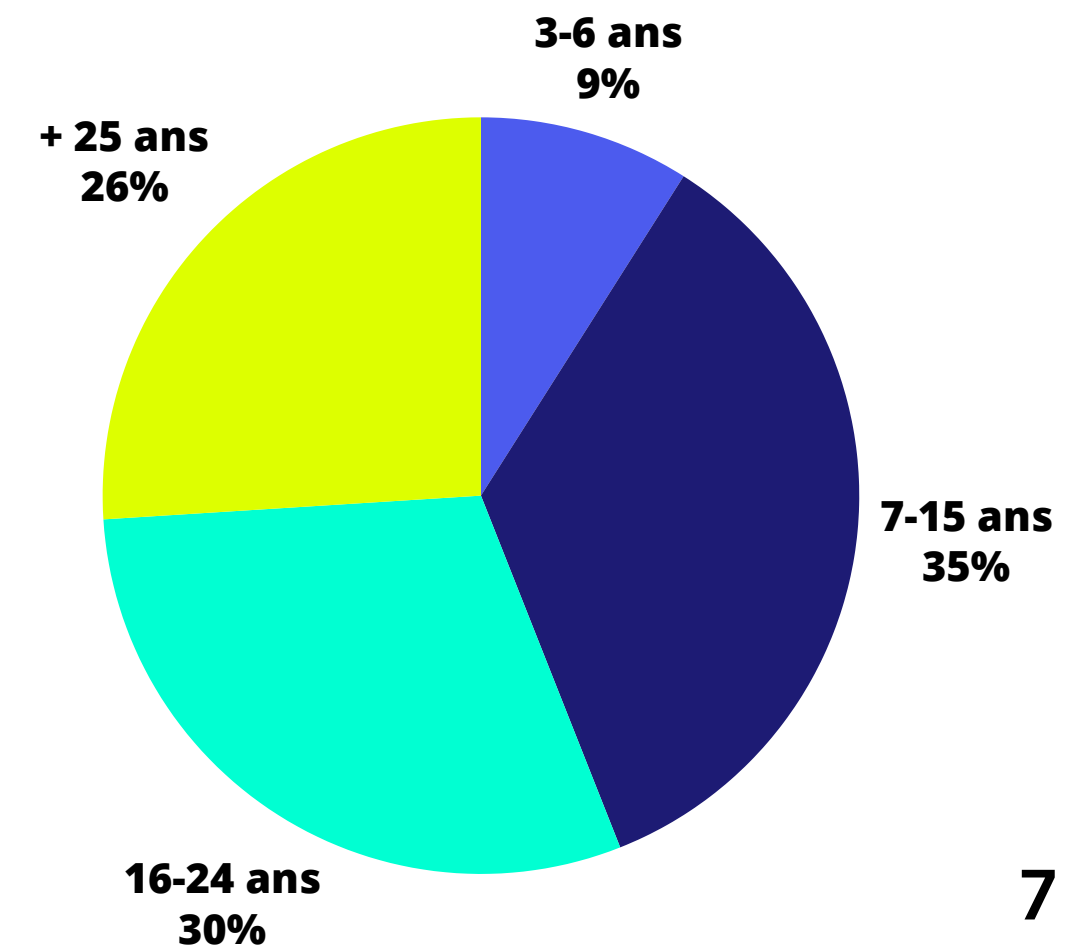
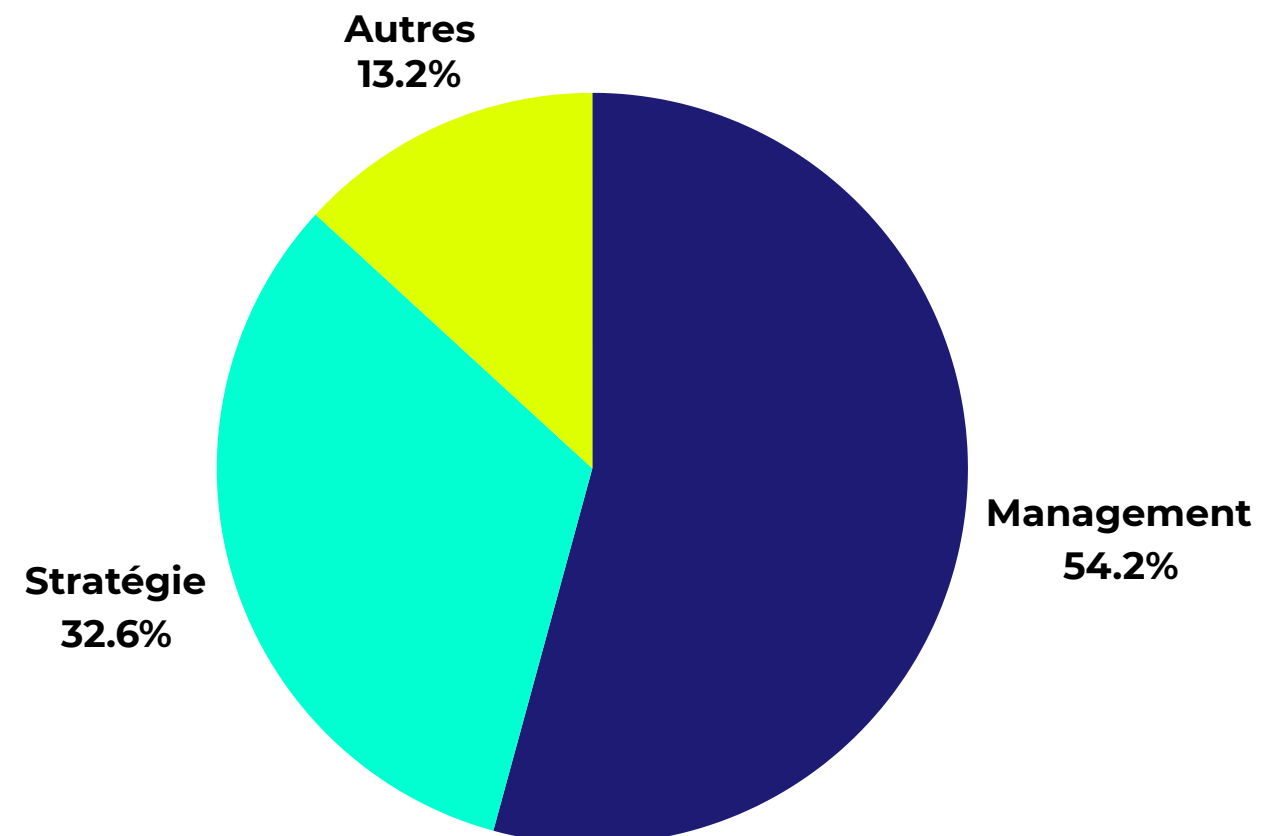
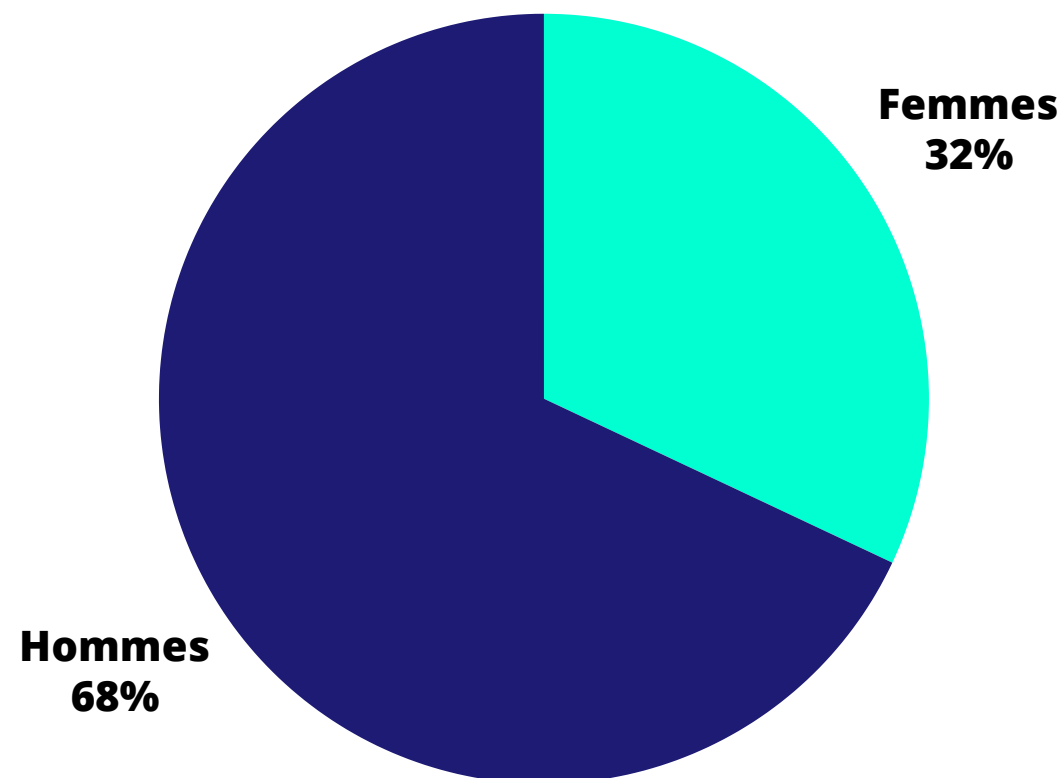
Axel Drijzen
Talent Manager



Linda Keita
Staffing Manager

La communauté WEEM

- 4000+ talents indépendants
- 3 à 30 ans d'expérience
- Issus de cabinets de conseil ou de rôles opérationnels significatifs



Nos métiers / Exemples de missions



CONSEIL EN STRATÉGIE

- Accompagnement d'un fonds d'investissement small-cap dans la redéfinition de son positionnement et de sa thèse d'investissement
- Accompagnement de la définition de la stratégie EMEA à 3 ans d'un Groupe américain leader du marché de la cosmétique
- Accompagnement d'un acteur mondial du Tourisme dans l'évaluation de sa maturité digitale et la mise en œuvre de sa transformation digitale

APPORT D'EXPERTISE

- Apport d'expertise sectorielle auprès d'un fonds mezzanine dans le cadre d'une étude d'opportunité de financement d'un groupement de Laboratoires d'analyses médicales
- Apport d'expertise dans la Structuration de la stratégie climat d'une major Oil & Gas européenne

CONSEIL EN MANAGEMENT

- Pilotage du programme de centralisation des fonctions Supply, Finance, Qualité et Conformité des filiales vers le siège du leader mondial du sucre
- Modélisation des process RH pour une multinationale alimentaire française
- PMO du programme de transformation d'une banque digitale de premier ordre

MANAGEMENT DE TRANSITION

- Directrice Stratégie EMEA d'un acteur international du Luxe
- DSI d'une mutuelle de protection sociale complémentaire dédiée aux acteurs de l'Economie Sociale et Solidaire
- Manager Consumer Knowledge, Lifecycle and Advertising au sein de la Direction Marketing du leader mondial du E-Commerce



COACHING

- Coaching d'un chef de projet dans le cadre de sa prise de poste pour le leader français de la banque d'investissement
- Mission de coaching agile de la direction digitale du leader mondial de l'inspection, de la certification et des essais en laboratoire

RECRUTEMENT

- Recrutement du directeur de la stratégie produit
- IARD pour un groupe mutualiste leader en France
- Recrutement du directeur marketing pour un leader européen de l'organisation de séminaire

weem

ADOPTÉ PAR
+250 CLIENTS DU
GRAND GROUPE
À LA START UP

GRANDS GROUPES



FONDS D'INVESTISSEMENT



START-UP/PME/ETI



Missions : mode d'emploi

Avant la Mission : un Staffing réactif et transparent



1 - Brief client



2 - Sélection des profils



3 - Validation des profils



4 - Démarrage de la mission

- A partir de la prise de brief, **WEEM** propose des profils au client sous **48h**
- WEEM propose au client les 2 à 3 profils les plus pertinents afin de lui simplifier la démarche de sélection

Si ton profil est pré-sélectionné par l'équipe Staffing, elle te contactera pour :

- Te décrire la mission: problématique, durée, budget, logistique
- Valider ton intérêt pour la mission : merci de ta réponse rapide (autant que possible sous 24h) !
- Avec ton accord , ton **CV WEEM** sera alors communiqué au client
- Si besoin, nous te conseillerons d'ajuster ton CV avant de le transmettre au client afin de mieux mettre en valeur ton parcours

- Le client souhaite te rencontrer ? Bonne nouvelle ! Nous organiserons un rdv entre vous
- Avant le rdv, nous te préparerons en te donnant les informations nécessaires ainsi que des arguments de «**personal branding**»

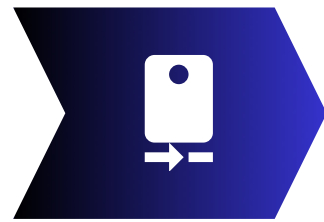
- Le client retient ton profil ? C'est parti ! Nous contractualisons entre **WEEM et toi d'une part, entre WEEM et le client d'autre part, la mission peut commencer !**
- Avec ton Kbis et ton attestation d'assurance professionnelle RC Pro
- Eventuellement via une société de portage salarial partenaire ou de ton choix
- Si le client ne retient pas ton profil, nous te communiquerons les informations dont nous disposons à ce sujet

Avant la Mission : un Staffing réactif et transparent



5 - Suivi de la mission

- Nous faisons des points réguliers avec toi pour s'assurer que tu as tout ce qu'il
- te faut pour réussir et que ta mission se passe au mieux
- N'hésite pas à nous tenir informé de manière proactive, nous sommes à ta disposition !
- Tu peux compter sur l'expertise de la communauté WEEM si tu as besoin de
- conseils pendant le projet
- Chaque mois nous te demandons de compléter ton compte-rendu d'activité
- Nous te payons **sous 30 jours** après envoi de ton compte-rendu d'activité et de ta facture mensuelle



6 - Evaluation

- Tu nous envoies les livrables de ta mission
- Nous te demandons de remplir un template avec ton retour d'expérience
- Nous te demandons ainsi qu'au client d'évaluer la mission via un formulaire dédié
- Nous procédons à **un debriefing croisé des résultats avec toi et le client**



7 - Mise à jour

- Pense à nous tenir informé de tes disponibilités **15 à 30 jours** avant la fin de tes missions, directement par mail
- N'hésite pas à nous envoyer ton **CV WEEM actualisé** à la fin de tes missions. Plus tes informations seront complètes et actualisées, plus nous aurons de chance de t'identifier pour un futur staffing ! 😊

Vie de la communauté

La vie de la communauté WEEM, ce sont...

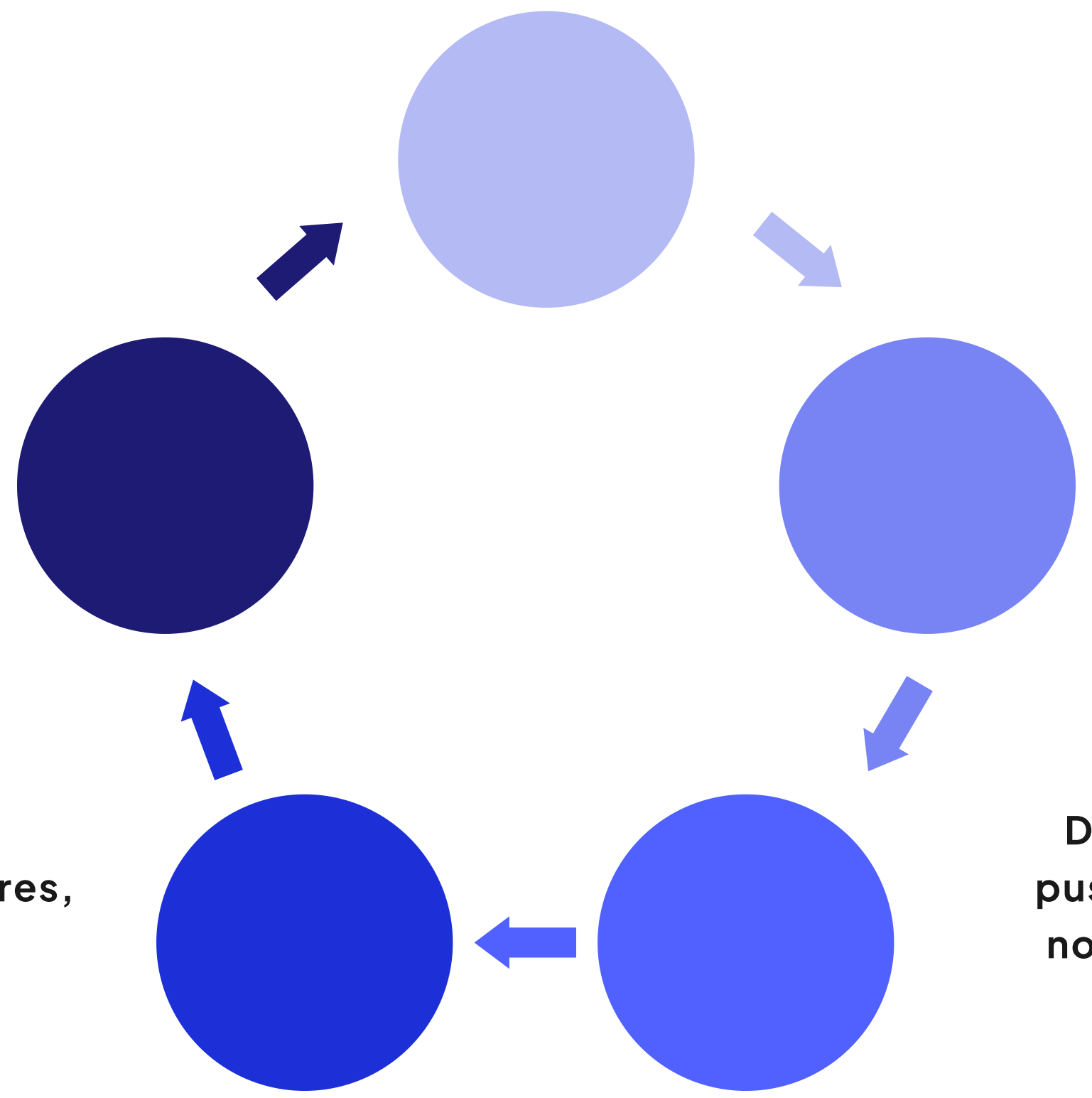
De l'information: notre blog, notre page LinkedIn, nos newsletters

Des rencontres: afterworks, événements, échanges avec nos équipes...

Un accompagnement à ton développement commercial

Du partage de « savoirs »: webinaires, missions réalisées...

De la visibilité : push cv auprès de nos prospects et clients



ÉVÉNEMENTS RÉGULIERS

≡ Afterwork mensuel HAPPY WEEM

- Echanger et passer un bon moment avec la communauté
- Inviter des amis intéressés par l'activité de WEEM

≡ Webinaires

- Découvrir ou approfondir un sujet d'actualité
- Partager son expertise

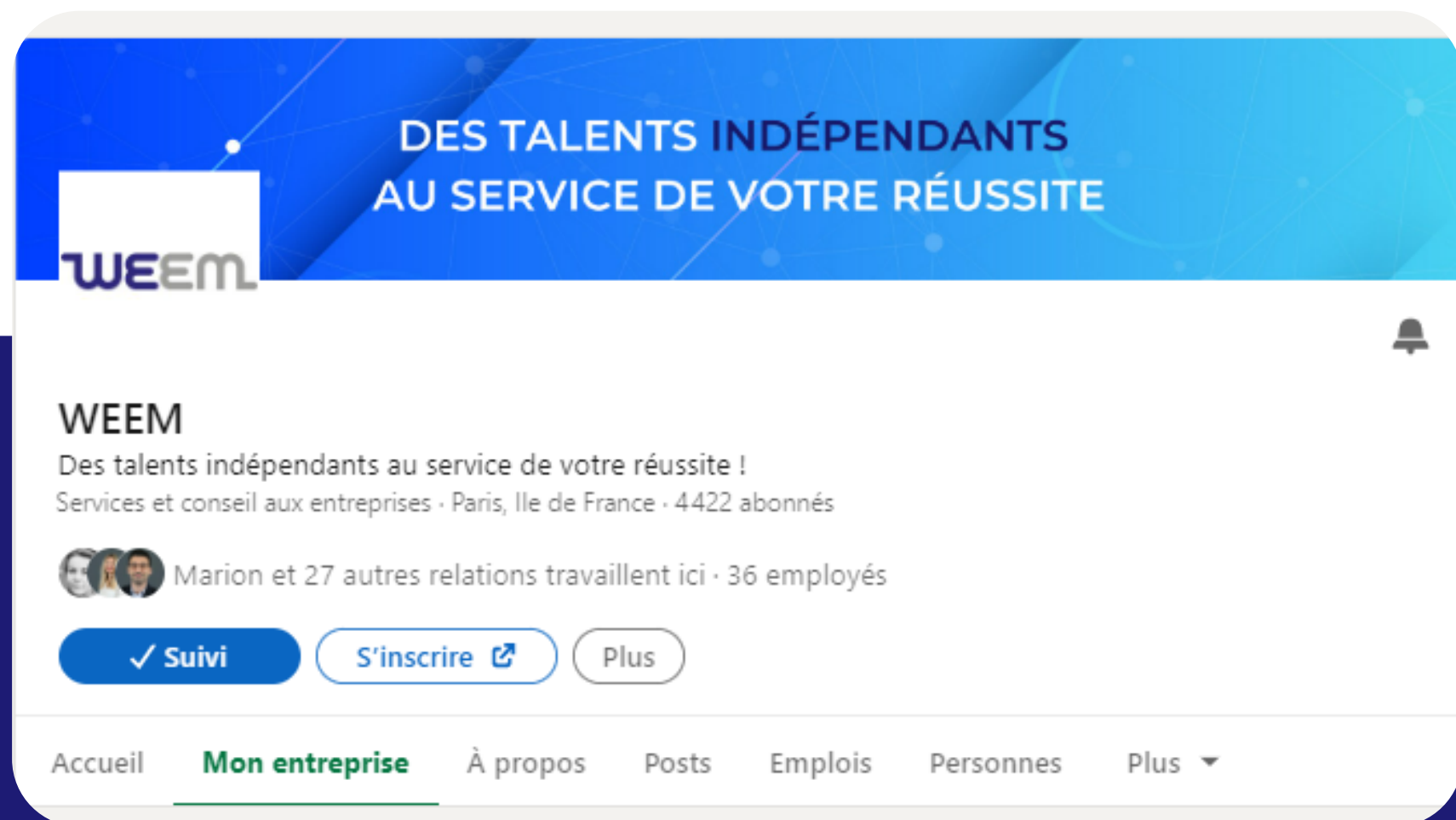


NOTRE PAGE



Pour affirmer ton appartenance à notre communauté et renforcer ensemble la marque WEEM, tu peux :

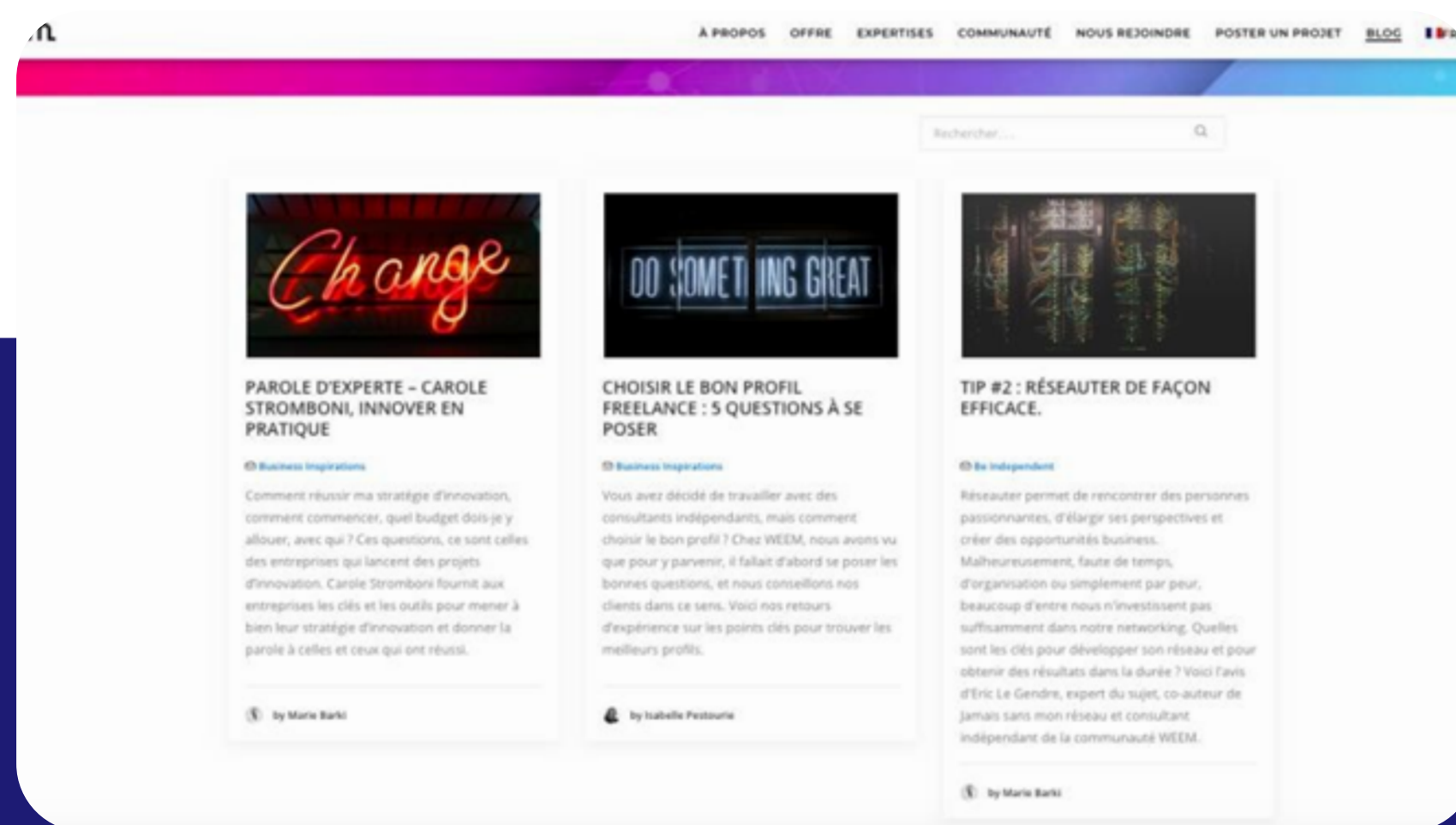
- Suivre notre page LinkedIn
- Indiquer dans ton profil que tu appartiens à notre communauté (en ajoutant une expérience «Consultant membre de la communauté WEEM depuis AAAA »)
- Réagir à nos publications



NOTRE BLOG



- Rédiger un article de fond autour de ton expertise
- Témoigner d'une mission intéressante
- Donner des conseils à la communauté
- Contactez-nous ! Nous pourrions échanger sur le sujet et te faire bénéficier d'une visibilité sur notre blog :<https://weem.group/la-communaute/blog/>



Partenariats & services

**Des partenaires pour faciliter la vie
quotidienne des indépendants**

Portage salarial

.....

Banques

.....

Co-working

.....

Assurances

.....

Expert-comptable

.....

Coaching

.....

PORTAGE SALARIAL 1/2



Le portage salarial, une solution simple, rapide à mettre en place pour démarrer une activité en tant qu'indépendant.

- Créer ou tester une activité professionnelle
- sans avoir à créer sa structure juridique
- Rester indépendant, conserver un statut de salarié, sans avoir à se préoccuper des aspects administratifs
- Contacter de la part de WEEM : joelmagnet@cadresenmission.com
- Offre négociée par WEEM : un taux fixe à 5% sur les frais de portage



- Spécialiste du portage salarial et de l'accompagnement des indépendants depuis 32 ans.
- Vous conseiller dans le choix du meilleur statut pour devenir indépendant selon vos besoins.
- Vous accompagner dans votre développement à travers le plan de formation spécifique JAM et nos événements réseaux
- Contacter de la part de WEEM :
Mme Aussorgues : s.aussorgues@jam.fr / (+33 7.85.07.74.00)
Offre négociée par WEEM : commission fixe de 4% tout compris (gestion des notes frais, avance du salaire, formations, événements réseaux...)



Fondée en 2008 par des entrepreneurs expérimentés, Wagram Consulting est une « boutique », dédiée à l'accompagnement personnalisé des cadres et des consultants qui viennent à l'indépendance :

- Positionnement de l'offre,
- Formation à la prospection, tarification
- Conseils personnalisés pour la gestion des ARE de Pôle-Emploi,
- Contractualisation en France et à l'international, Labellisée par le PEPS (sur audit AFNOR).
- Contacter de la part de WEEM :
Stéphane Bertoux – (+33 6 29 47 71 76)
s.bertoux@wagramconsulting.com
Offre négociée par WEEM : 5%



OpenWork a bâti un écosystème de solutions au service des consultants indépendants. Au cœur de cet écosystème, le portage salarial est le socle qui permet de répondre présent à chaque moment de votre vie d'indépendant et de vous épauler lorsque vous en avez besoin.

Points différenciants :

- App Web, Mobile et Signature Electronique permettant de gérer les actions quasiment instantanément (paie quotidienne, etc.)
- Réponse sous 2h avec mise en place en 24h et une procédure d'urgence dans les 4h, Simulation format fiche de paie détaillée pendant l'appel
- Gestion du revenu net (PEE/PERCOL, Frais Professionnels, Lissage des facturations / Salaires)
- Une prévoyance et mutuelle premium supérieure à la moyenne du marché
- Le service de gestion patrimoniale Bank@Work offert
- Un CSE élu de consultant: chèques cadeaux, chèques culture, le PEE-PERCOL et plateforme de Commande
- Formations financées par le fond de l'entreprise

L'Offre pour les Consultants de WEEM : Une Offre unique packagée plafonnée à 700€ avance incluse (offerte donc) – exemple pour 18000€ de facturation, les frais de portage salarial s'élèvent à 3,8%), Avance totale sur salaire et frais professionnels dès la fin du mois

Contacteur de la part de WEEM : Fabien Salicis, Responsable Relations Consultants / Entreprises, (+33 6 11 87 17 41), fabien.salicis@lemonde-apres.com

ASSURANCES 1/2

The logo for Orus, featuring the word "Orus" in a bold, blue, sans-serif font centered within a light blue rectangular background.

Une assurance professionnelle spécialisée pour les consultants indépendants.

Objectif : proposer une assurance plus juste, plus humaine et plus réactive pour les professionnels.

Points différenciants :

- Seule assurance professionnelle sans-engagement
- Une souscription en ligne en 3mn
- Assurance sans franchise avec la protection juridique incluse
- Le numéro direct d'un conseiller et un remboursement 2 fois plus rapide en cas de litige
- Des contrats modulables et à prix attractifs

Offre : Bénéficiez de 10% de réduction en souscrivant via la page partenaire Weem x Orus à ce lien

Contactez de la part de WEEM :

- L'équipe Orus, et notamment Aurélien au (+33 757917380)
- En prenant RDV directement sur l'agenda d'Aurélien : <https://meetings-eu1.hubspot.com/aurelien-proust/weem-partner->
- Vous pouvez aussi souscrire par vous-même en 3mn à ce lien

AMS | COURTAGE

- **AMS COURTAGE est un cabinet de courtage d'assurances spécialisé dans la gestion du risque d'entreprise.**
- **Notre objectif est d'accompagner les indépendants dans la recherche de solutions d'assurances optimales qui protègent au mieux leurs biens et leur activité ; notre rôle de conseil est donc primordial.**
- **Le cabinet est spécialisé dans les solutions d'assurance de responsabilité civile professionnelle, à travers des partenariats mis en place avec plusieurs grands assureurs français et européens**
- **Le cabinet dispose d'offres dédiées en responsabilité civile professionnelle à destination des consultants indépendants – une fois le contrat mis en place, le consultant bénéficiera d'un contact uni que au sein du cabinet. Le suivi et la gestion du contrat seront donc individualisés.**

Contacter de la part de WEEM :

- **Jeremy MAFFINI SCIALOM -> (+33 616709710) /téléphonel et whatsapp**

Avantage offert à WEEM :

- **Interlocuteur et mail dédié : weem@amscourtage.com**

BANQUE



Le compte qui booste votre quotidien d'indépendant

1. Un compte pro 100 % en ligne et une Mastercard Business.
2. Des outils pour simplifier votre gestion comptable et l'administratif.
3. Vos reçus et factures dématérialisés et stockés en ligne. Zéro paperasse.

Profitez de 3 mois offerts sur l'offre SMART avec le code
WEEMGROUP3M

[OUVRIR UN COMPTE](#)

EXPERT COMPTABLE



- Pack comptabilité spécial WEEM
- 150 euros par mois
- Création et conseil au dirigeant offerts
- Contactez de la part de WEEM :
- Ghali Safraoui, (+33 1 81 70 57 71), ghali@treepartners.eu

- Tenue de la comptabilité.
- Établissement des comptes annuels (bilan et compte de résultat)
- Gestion des déclarations fiscales (TVA / Liasse fiscale / Impôts ...)
- Assistance au contrôle fiscal
- Établissement du juridique : 200 euros par an (PV d'AG et dépôt des comptes)
- Service social et autres ressources à disposition au besoin

The logo for kwærk, featuring the word "kwærk" in a white, lowercase, sans-serif font centered within a solid black rectangular background.

Le leader français de l'espace de travail

- **Un savoir-faire unique et intégré : le wellworking**
- **4 sites en Ile-de-France (Paris 8, Boulogne et Courbevoie)**
- **Contacter Timothée Rémond de la part de WEEM :**
- **(+33 6 82 65 01 50) timothee@kwerk.fr**
- **20% pour toutes les réservations en journée d'étude (journées complètes incluant petit-déjeuner et déjeuner) les lundis et vendredis**
- **10% pour toutes les réservations en journée d'étude (journées complètes) les mardis, mercredis et jeudis**

FAQ

Questions fréquemment posées

- **Que signifie WEEM ?**

WEEM se prononce « ouimmm », comme WE (nous)+ ME(moi), tous indépendants au sein d'une communauté de cœur !!

- **Quelle est la durée moyenne d'une mission ?**

En moyenne les missions sont de 40 jours. En revanche, les missions WEEM peuvent aller de 1 à 200 jours, selon le type de projet. Par exemple quelques jours pour une due diligence, jusqu'à plusieurs mois éventuellement renouvelables pour le pilotage d'un projet de transformation

- **Vais-je intervenir seul ou en équipe ?**

Les deux formats sont possibles en fonction des projets avec à aujourd'hui une prédominance des missions « seul »

- **Intervenez-vous au cours des missions ?**

De façon générale tu es autonome avec le client sur la gestion du projet. Les équipes WEEM sont en revanche toujours à tes côtés. Nous réalisons en plus des points réguliers d'avancement avec le client et avec toi, et sur tous les projets produisons une évaluation

- **WEEM est-elle une plateforme exclusive ?**

Non bien sûr, rejoindre la communauté WEEM n'est absolument pas incompatible avec l'inscription à d'autres plateformes de mise en relation; en revanche, dans le contexte de tes missions, il est important de respecter les engagements de notre charte

Questions fréquemment posées

- **Puis je choisir mon taux jour ?**

Oui, ton taux jour n'est pas imposé par WEEM; nous sommes à ta disposition pour te présenter les standards du marché qui concerne ton profil et partager nos retours d'expériences. Dans le cas de négociation avec un client les discussions sont toujours réalisées équitablement et en toute transparence avec toi. C'est toi qui a toujours le dernier mot

- **Si la mission est en province, comment sont pris en compte les frais de déplacement ?**

Les frais de déplacement sont dans la plupart des cas pris en charge par le client qui définit en amont une enveloppe de frais liée au projet. Ces frais sont refacturés au client après validation et sur présentation de justificatif. Dans certains cas les frais peuvent être intégrés en amont dans ton taux jour après une simulation de tes besoins (recommandé)

- **Je n'ai pas encore créé ma structure, qui peut m'aider à choisir le meilleur mode pour moi ?**

Nous sommes à ta disposition pour en parler et partager avec toi nos retours d'expériences. Tu peux aussi te rapprocher de nos partenaires sur le sujet. Il n'y a pas de meilleur modèle de structure, cela dépend de ton contexte et de tes souhaits en termes de salaire et de fiscalité notamment



Merci !
weem